



Unsere Mandantin gestaltet die Zukunft der Lagerlogistik mit modernster Software. Ihre Mission ist es, bei den Kunden in deren Lager- und Verteilzentren die Leistung und die Qualität markant zu steigern. Für das schnell wachsende Unternehmen mit Sitz in Zürich, suchen wir eine verantwortungsvolle Führungspersönlichkeit.

**ZOLLINGER
PERSONAL**
BERATUNG
DIENSTLEISTUNG

Sales Manager Lagerverwaltungs-Software 100% (m/w)

In dieser anspruchsvollen Position tragen Sie massgeblich zum Unternehmenserfolg bei. Ihr starkes Führungs- und Verkaufstalent zusammen mit Ihrem Fachwissen sind zwingend, um erfolgreich zu sein.

Das Angebot

- Attraktive, langfristige und entwicklungsfähige Führungsposition mit Potential
- Sie werden in der Akquisition und bei Events tatkräftig unterstützt
- Ihre Arbeitszeiten können Sie im sinnvollen Rahmen flexibel gestalten
- Sorgfältige Einführung mit der Möglichkeit von fachlichen und persönlichen Weiterbildungen
- Flache Hierarchie und wertschätzender Vorgesetzter im inhabergeführten Unternehmen
- Attraktive Anstellungsbedingungen (ausreichend Ferien, Fahrzeug, Zusatz- und Kaderversicherung, Erfolgsprämie etc.)

Ihre Aufgaben

- Führung des Vertriebsteams mit 3 Mitarbeitenden, Budget und Umsatzverantwortung
- Logistik-Prozessberatung und Key Account Management
- Vertrieb von eigens entwickelter und zertifizierter Lagerverwaltungssoftware
- Selbständige Projektakquisition bis zum Vertragsabschluss und der Nachbetreuung
- Beratung der bestehenden Kunden und Weiterentwicklung deren Lager- und Logistik-Systeme/Prozesse
- Kontinuierliche Analyse und Beobachtung des Marktes sowie Identifizierung von Marktpotenzial
- Gestaltung und Organisation von Marketingaktionen wie Kunden- und Partnerevents, Workshops, etc.
- Verantwortete Region, primär deutschsprachiger Raum der Schweiz und Süddeutschland

Sie bieten

- Sie bringen idealerweise Erfahrung in der Lagerverwaltung und/oder Logistik mit und haben einen entsprechenden beruflichen Werdegang
- Ausgewiesene Berufserfahrung in der Verkaufsleitung und Erfolgsnachweis in der Kundenakquisition
- Sehr gute Markt- und Wettbewerbskenntnisse, Kontakte zu Entscheidungsträgern sind von Vorteil
- Sie besitzen grosse Eigeninitiative und -motivation, sind selbstorganisiert und arbeiten selbständig
- Ihr Auftreten ist souverän und überzeugend, zudem sind Sie führungs-, kommunikations- und verhandlungsstark
- Sie denken und handeln unternehmerisch und sind ein geschickter Netzwerker
- Verhandlungssichere Deutsch- und gute Englischkenntnisse (mind. B1), Französisch von Vorteil

Richard Zollinger freut sich auf Ihre Bewerbung mit Lebenslauf. Sie können sich sowohl online oder unter rz@zollinger-personal.ch bewerben. Unter Telefon 044 552 07 33 oder Mobile 079 931 1234 erhalten Sie weitere Informationen. Wir sichern Ihnen absolute Diskretion zu und freuen uns, Sie kennenzulernen.

Zollinger Personal GmbH • Schopfstrasse 1d • 8162 Steinmaur • www.zollinger-personal.ch