



Für das innovative, bestens etablierte und stetig wachsende Unternehmen mit Sitz in Zürich-Nord (zwischen Zürich und Winterthur) suchen wir in exklusivem Mandat Verstärkung. Die technologisch hochwertigen Komponenten für die Bereiche Medizin, Industrie, Personenschutz etc. werden in der Schweiz entwickelt, assembliert und weltweit vertrieben.

**ZOLLINGER
PERSONAL**
BERATUNG
DIENSTLEISTUNG

Für das sehr erfolgreiche Unternehmen mit Technologie-Führerschaft, suchen wir für den Bereich Account Management Medical eine kompetente, qualifizierte und erfahrene Persönlichkeit (m/w) als

Business Development Manager 100%

Um der vielseitigen und verantwortungsvollen Position gewachsen zu sein, wenden wir uns an eine engagierte, begeisterungsfähige, unternehmerisch denkende und handelnde sowie lösungsorientierte Vertriebs-Persönlichkeit.

Das Angebot

- Hochinteressante Festanstellung mit langfristiger, vielseitiger Perspektive
- Sehr stabiles Unternehmen dank hervorragender Positionierung im internationalen Markt
- Attraktive Anstellungsbedingungen, fachliche und persönliche Weiterbildungen werden unterstützt etc.
- Flache Hierarchie und wertschätzende Vorgesetzte in inhabergeführtem, Schweizer KMU

Ihre Aufgaben

- Betreuung und technische Beratung bestehender Kunden und Vertriebspartner weltweit
- Akquise von neuen Kunden / Projekten in definierten Zielmärkten
- Technische Beratung und Erarbeitung von kundenspezifischen Lösungen mit interner Unterstützung des Engineerings
- Erkennen und evaluieren von neuen Marktsegmenten
- Berichte über den Geschäftsverlauf, wichtige Entwicklungen und Trends im Markt
- Unterstützung, erfolgreiche Umsetzung der Unternehmens- und Bereichsstrategien
- Teilnahme an Messen, Seminaren, und Events
- Bereitschaft für regelmässige internationale Reisetätigkeit

Ihr Profil

- Ausbildung / Studium im Bereich Maschinenbau, Elektrotechnik oder hohe technische Affinität
- Weiterbildung im Bereich Vertrieb oder Marketing von Vorteil
- Einige Jahre Erfahrung in vergleichbarer Position mit ausgewiesenen Verkaufserfolgen
- Nachweis für erfolgreiche Neukundengewinnung
- Erfahrung im internationalen Vertrieb mit interkulturellen Kenntnissen
- Verhandlungssichere Deutsch- und sehr gute Englisch-Kenntnisse (ca. B2/C1)
- Jede weitere Sprache von grossem Vorteil

Richard Zollinger freut sich auf Ihre Bewerbung mit den üblichen Unterlagen. Sie können sich sowohl [online](#) (bevorzugt) oder unter rz@zollinger-personal.ch bewerben. Unter Telefon 044 552 07 33 oder Mobile 079 931 12 34 erhalten Sie weitere Informationen. Wir sichern Ihnen absolute Diskretion zu und freuen uns, Sie kennen zu lernen.

Zollinger Personal GmbH • Schopfstrasse 1d • 8162 Steinmaur • www.zollinger-personal.ch