



Unsere Mandantin gestaltet die Zukunft der Lagerlogistik mit modernster Software. Ihre Mission ist es, bei den Kunden in deren Lager- und Verteilzentren die Leistung und die Qualität markant zu steigern. Als Account Manager sind Sie am Puls des Geschehens in der Welt der Logistik. Sie betreuen bestehende, namhafte Kunden und gewinnen neue dazu.

**ZOLLINGER
PERSONAL**
BERATUNG
DIENSTLEISTUNG

Für das wachsende Unternehmen mit Sitz in Zürich-Nord, suchen wir eine verantwortungsvolle, erfolgreiche Vertriebspersönlichkeit (m/w) als

Account Manager Logistik-Software 100%

Das Angebot

- Attraktive, langfristige und entwicklungsfähige Verkaufsposition
- Sie werden in der Akquisition und bei Events tatkräftig unterstützt
- Ihre Arbeitszeiten sowie den Anteil Home-Office gestalten Sie im sinnvollen Rahmen selbst
- Sorgfältige Einführung mit der Möglichkeit von fachlichen und persönlichen Weiterbildungen
- Flache Hierarchie und wertschätzender Vorgesetzter im inhabergeführten Unternehmen
- Zeitgemässe Anstellungsbedingungen (ausreichend Ferien und Freizeit, Fahrzeug, Zusatzversicherung, Erfolgsprämie etc.)

Ihre Aufgaben

- Vertrieb von kundenspezifischen Softwarelösungen für den Lagerverwaltungs- und Logistikprozesse
- Beratung der bestehenden Kunden und Weiterentwicklung deren Logistik-Systeme/Prozesse
- Selbständige Projektgewinnung vom Erstkontakt bis zum Vertragsabschluss und der Nachbetreuung
- Kontinuierliche Analyse und Beobachtung des Marktes sowie Identifizierung von Marktpotenzial
- Mitgestaltung von Marketingaktionen wie Kunden- und Partnerevents, Workshops, etc.

Sie bieten

- Sie bringen Erfahrung aus der Lagerverwaltung und/oder Logistik mit und haben einen entsprechenden beruflichen Werdegang
- Erfahrungen in der Betreuung und Gewinnung von Neukunden im Vertrieb von technischen Investitionsgütern
- Markt- und Wettbewerbskenntnisse, Kontakte zu Entscheidungsträgern sind von Vorteil
- Sie besitzen eine grosse Selbstmotivation, sind engagiert und motiviert die tägliche Herausforderung im Verkaufsprozess zu bewältigen
- Ihr Auftreten ist gewinnend und überzeugend, Sie sind kommunikations- und verhandlungsstark
- Sie sind ein geschickter Netzwerker, denken und handeln unternehmerisch / betriebswirtschaftlich
- Verhandlungssichere Deutsch- und gute Englischkenntnisse (mind. B1)

Richard Zollinger freut sich auf Ihre Bewerbung mit Lebenslauf. Sie können sich sowohl online oder unter rz@zollinger-personal.ch bewerben. Unter Telefon 044 552 07 33 oder Mobile 079 931 1234 erhalten Sie weitere Informationen. Wir sichern Ihnen absolute Diskretion zu und freuen uns, Sie kennenzulernen.

Zollinger Personal GmbH • Schopfstrasse 1d • 8162 Steinmaur • www.zollinger-personal.ch